

日報をタイムラインで管理  
名刺管理の共有  
場所、時間を問わず日報作成  
アドバイス機能で社員同士の連携強化

## まずは無料トライアル！

ユーザー数  
20名様まで

最大約2ヶ月無料で  
トライアル・キャンペーン中！

(2022年6月末までのお申込みに限ります)

このキャンペーンの機会に営業職の業務や社内での取引先管理の一元化、資料整理などが可能な「営業Bizデイリー」を試してみませんか。便利さを実感していただける自信があります。

※ご利用料金につきましては、「営業Bizデイリー\_ご利用料金表」をご参照ください。



### 推奨環境

営業Bizデイリーは端末に依存しないクラウドシステムのため、どの端末からでもアクセスできます。

PC・タブレット版対応ブラウザ



Fire Fox、Google Chrome、Microsoft edge、Safari  
最新のバージョンでご利用ください。

スマートフォン版対応ブラウザ



iOS、Android 対応



株式会社エプロコ

お問い合わせフォーム →  
050-5305-9149  
eigyou-nippou@epco.jp



H-M事業部ITサービス開発部  
サポートサービス課  
〒130-0012  
東京都墨田区太平4丁目1番3号  
オリナスター12F



Webページ

お問合せ、ご用命は…

●記載内容は2021年10月現在のものです。記載されている仕様などは予告なしに変更する場合があります。 ●「クラウドサイン」ロゴ及び名称は弁護士ドットコム株式会社の商標または登録商標です。  
●Firefoxは、Mozilla Foundationの米国およびその他の国における登録商標です。 ●Android、Google ChromeはGoogle LLCの商標または登録商標です。 ●Microsoft edgeは、Microsoft Corporationの米国およびその他の国における商標または登録商標です。 ●Safariは米国および他の国で登録されたApple Inc.の商標です。iPhoneの商標は、アイホン株式会社のライセンスにもとづき使用されています。  
App Storeは、Apple Inc.のサービスマークです。

20211020



ビジネスマンの強いサポーター  
ビジネスの情報共有システム

握手の手形と「営業Bizデイリー」のロゴ

eppo  
Energy Plan Company

# 組織と繋がる、過去と未来に繋げる



社内の取引先情報を統一することで、各社員の視点からの全体見える化を実現しました。日報作成(訪問予定作成)を行った社員の日報をほかの社員が簡単に閲覧でき、必要資料を提案したり次回に活かせるアドバイスをすることができます。すると、社員同士の協力体制がこれまで以上に築き上げられ、アドバイスを受けた方も結果に繋がりやすくなります。

## 業務中のあれこれ、ありませんか?



## 「営業Bizデイリー」は社員の負担軽減・業務効率化を実現した情報共有システムです



### タイムラインで見やすい日報管理!

「取引先別」「取引先支店別」「取引先担当者別」それぞれのタイムラインで日報を管理できます。



- 取引先別日報
- 取引先支店別日報
- 取引先担当者別日報
- 日報別資料管理

日報には訪問先の写真、資料を残せます。  
自分の部署の営業予定、営業日報が管理できます。

誰がどの担当者(決裁権がある担当者かどうか)に営業をしたか確認することができます。



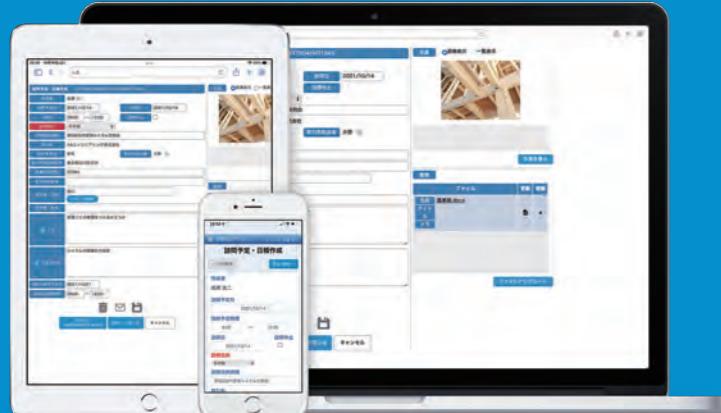
### いつでもどこでも日報作成!

デバイスを問わないので、移動中でもスマートホンやタブレットで「日報」を作成できます。



### アドバイス機能で社員同士の連携力アップ!

日報作成者にアドバイスができ、次のアクションへのサポートができます。



### 名刺をデータ管理! 担当者の異動も管理可能

取引先担当者の名刺をタイムラインで管理。担当者の異動も編集で簡単に管理できます。



### らくらく引継ぎ! 取引先の情報一元管理

取引先情報の一元化を実現することにより、引継ぎ情報の引き渡しが簡単です。



### スピードアップ! 近日実装 契約書類の手続き処理

「クラウドサイン」の電子契約により、書類処理のスピードアップを図れます。

